



# CASO *Studio*



**COME UN BUONO  
VIAGGIO HA  
AUMENTATO IL VALORE  
PERCEPITO, RIDOTTO I  
COSTI E GENERATO  
CONTATTI PROFILATI**



**GIROMAGICO**

Viaggi Emozionanti, Esperienze Indimenticabili!

WWW.GIROMAGICO.IT







# CASO *Studio*



## SETTORE

Sistemi letto e benessere fisico - vendita diretta

## OBIETTIVO

Valorizzare l'offerta con bonus emozionali

## ESIGENZA

Ridurre il costo dei premi e distinguersi dalla concorrenza

## PROBLEMA

Gadget e premi tradizionali poco memorabili e costosi



**GIROMAGICO**





# CASO *Studio*



## SOLUZIONE

### INTRODUZIONE DEL BUONO GIROMAGICO



- ➡ Buono viaggio valido 12 mesi
- ➡ Sconto garantito fino a 500€ su crociere e soggiorni da catalogo
- ➡ Percezione di alto valore, semplicità d'uso
- ➡ Incluso in una proposta che comprende più bonus, selezionato come premio premium

**GIROMAGICO**





# CASO Studio



## RISULTATI OTTENUTI

- ➡ Riduzione costi bonus del 135%
- ➡ 100% deducibile come spesa promo pubblicitaria
- ➡ Report a 3 livelli:
  - Registrazione buoni
  - Anagrafica clienti
  - Prenotazioni effettive
- ➡ Crescita contatti profilati + ritorno di immagine
- ➡ Attivazione continua e tracciabile



**GIROMAGICO**





# CASO *Studio*



Grazie ai suoi servizi, la nostra azienda ha acquistato una prima tranche di 2.500 buoni viaggio 'GIROMAGICO' da offrire ai clienti nel 2024, rinnovando poi l'ordine anche per il 2025.

Oltre a regalare uno sconto per un sogno, abbiamo ottenuto un risparmio significativo rispetto alla precedente offerta: oltre il 135% di riduzione sui costi, con un vantaggio fiscale del 100%.

Inoltre, stiamo ricevendo feedback estremamente positivi, con una crescita costante di contatti profilati, un valore inestimabile per la nostra operatività commerciale e ritorno di immagine."

**ipoh**  
emozioni di vita  
**Raffaele Pirronitto**



GIROMAGICO

Viaggi Emozionanti, Esperienze Indimenticabili!

WWW.GIROMAGICO.IT



# CASO *Studio*



## ESEMPI DI UTILIZZO IN ALTRI SETTORI



**Gommista** - Offerta stagionale con “buono viaggio” incluso nel cambio gomme:

**FIDELIZZA E STIMOLA IL RITORNO.**



**Agente assicurativo** - Incentivo esperienziale per la sottoscrizione di polizze Ramo Danni,

**ABBINANDO PROTEZIONE E BENESSERE.**



**Consulente energia / gas** - Premio clienti che passano con continuità da un fornitore all'altro.

**PIÙ EFFICACE DEL CLASSICO BUONO AMAZON.**

**GIROMAGICO**





# CASO Studio



## ESEMPI DI UTILIZZO IN ALTRI SETTORI

- ➡ **Noleggio macchine per ufficio - Bonus “di ringraziamento”** a clienti che sottoscrivono contratti annuali o biennali.
- ➡ **Vendita diretta (es. depuratori acqua) - Premio alla firma, oppure incentivo** per chi partecipa a una presentazione o porta un amico.
- ➡ **Installatore caldaie / climatizzazione - Omaggio a chi completa l'impianto o effettua manutenzione annuale: alta memorabilità, ottimo ritorno di immagine.**



**GIROMAGICO**





IL TUO PROSSIMO

CASO DI  
*Successo*



**SCOPRI ANCHE  
TU COME  
OTTENERE  
L'EFFETTO WOW  
NELLE TUE  
PROPOSTE.**



**GIRO MAGICO**  
Travel Agency

**BUONO  
VIAGGIO**

Viaggi Emozionanti, Esperienze Indimenticabili!



**CHIEDEMI COME**

**GIROMAGICO**



Viaggi Emozionanti, Esperienze Indimenticabili!

